SEBRAE

Certificado

O Sebrae Certifica que **GUILHERME M. CAROLO,** CPF nº 009.******-95,
completou com sucesso o Curso **CUSTOMER SUCCESS: COMO CONQUISTAR E MANTER CLIENTES,**
no período de **04/01/2024 a 10/01/2024** com carga horária de 10 horas.

Verifique a autenticidade do certificado no link abaixo ou leia o Qr Code:
https://certificados.sebrae.com.br
Código de autenticação: 65a5a54e82962d1e6dc40dc8

Conteúdo programático

01. Módulo 1 Introdução ao tema
02. Módulo 2 A importância do customer success
03. Módulo 3 - O que é customer sucess?
04. Módulo 4 Beneficios de customer success
05. Módulo 5 Como implementar customer success
06. Módulo 6 Métricas e indicadores de customer success
07. Módulo 7 Retorno sobre o investimento de customer success