SEBRAE

Certificado

O Sebrae Certifica que **CARLOS SILVA,** CPF nº 429.***.***-21,
completou com sucesso o curso **NEGOCIAÇÃO,**
no período de **05/03/2024 a 13/03/2024** com carga horária de 3 horas.

Verifique a autenticidade do certificado no link abaixo ou leia o Qr Code:
https://certificados.sebrae.com.br
Código de autenticação: 65f1b8d005e6a72d0b5b2e3e

Conteúdo programático

01. Módulo 1: Fatores que estimulam conflitos
02. Módulo 2: Negociação e conflito
03. Módulo 3: Perfil e comportamento do negociador
04. Módulo 4: Clima de negociação e estilos de negociadores
05. Módulo 5: Desenvolver estratégias de negociação
06. Módulo 6: Outros fatores que influenciam nas negociação
07. Módulo 7: Avaliação de aprendizagem a partir das negociaçõe...
08. Módulo 8: Encerramento

SEBRAE